

Jaarverslag Opgewekt Rijssen 2019

**COÖPERATIE
OPGEWEKT RIJSSEN U.A.**

Rijssen-Holten, maart 2020

Voorwoord

Opgewekt Lid,

Voor u ligt het jaarverslag van 2019 van de coöperatie Opgewekt Rijssen.

De energiecoöperatie OpgewektRijssen is eind 2017 opgericht zodat inwoners van de gemeente Rijssen-Holten en sommige aangrenzende postcodes gebruik kunnen maken van de postcoderoos-regeling (officieel: de regeling verlaagd tarief voor collectieve opwek van de Wet belasting milieu-grondslag).

Hierdoor kunnen leden uit alle lagen van de bevolking, die zelf niet kunnen of willen investeren in zon op eigen dak, van lokale zonnestroom profiteren, ook op financieel gebied.

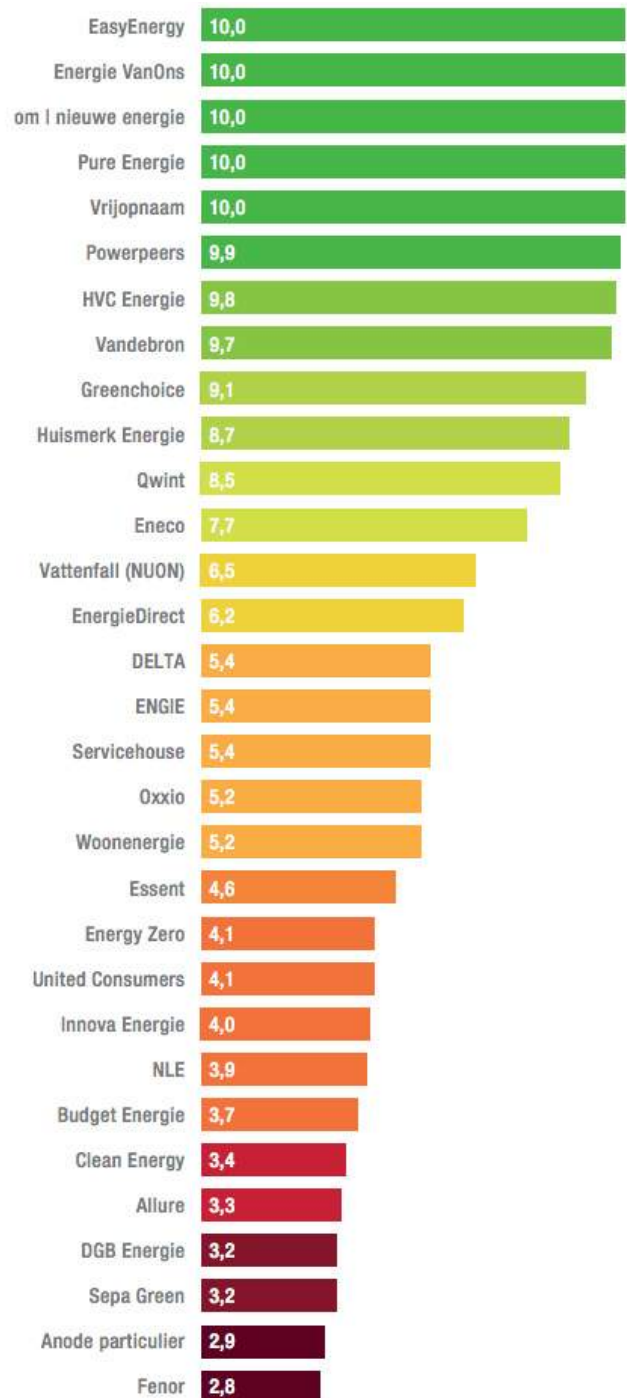
2019 was het jaar waarin we zijn gestart met ledenwerving. Het jaar waarin we ook ons eerste dak belegden met zonnepanelen. Waar veel coöperaties starten met een relatief klein dak, zagen we in Rijssen-Holten kans om te starten met een dak met 3.000 panelen!

En voor het eind van het jaar hadden we al genoeg leden om ook het vol leggen van ons tweede dak in gang te zetten, en stonden er al leden in de rij voor een volgend dak. De productie van duurzame energie is eind 2019 gestart. We verkopen de stroom aan **om | nieuwe energie** waarmee we een samenwerkingsovereenkomst zijn aangegaan; zij staan bekend als groenste energiecollectief van NL.

We hopen dat dit verslag u een indruk geeft van wat we in 2019 hebben gedaan. Heeft u vragen? Mail ons, of stel ze op de Algemene Ledenvergadering.

Namens het bestuur,

Gerard Bakker, voorzitter
Maart 2020



Leveranciers consumentenmarkt rapportcijfers

Inhoudsopgave

1.	Daken en dakeigenaren	4
2.	Projecten	5
2.1	Voortman Steel Group, Plaagslagen 16, Rijssen	
2.2	Leverink Transport, Spoelderstraat 23, Rijssen	
2.3	Dierenhotel A1, Oude Stationsweg 13a, Holten	
3.	Leden	9
4.	Communicatie	10
5.	De omgeving	11
5.1.	Duurzaam Holten	
5.2.	Belangenorganisaties	
5.3.	Het stroomnet	
6.	Organisatie	12
6.1	Bestuur	
6.2	Administratie	
6.3	Coöperatie Op Rozen Facilitair	
6.4	Vrijwilligers	
6.5	Ambassadeurs	
7.	Vooruitzicht	15
8.	Bedankt	16
9.	Tot slot	16
10.	Partners van de coöperatie	17

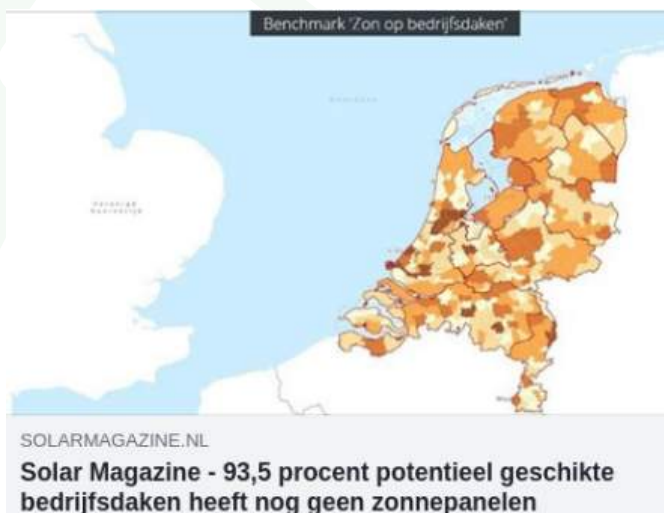
1. Daken en dakeigenaren

Omdat we de stroom voor onze leden bij voorkeur opwekken door zonnepanelen te plaatsen op bedrijfsdaken, hebben we dus bedrijfsdaken nodig. Daarvoor betalen we huur.

Dakeigenaren hebben diverse mogelijkheden om hun dak 'te gelde' te maken. Zo is er onder meer de SDE-subsidieregeling, maar er zijn er ook 'zonnepanelen'-ondernemers die handig van subsidie gebruik maken en dakeigenaren aanbieden panelen op hun dak te leggen.

Als onze coöperatie dus daken wil 'bemachtigen', moeten we een marktconforme prijs bieden. En dat doen we dan ook. Een voordeel dat wij hebben: we hoeven geen winst te maken.

We hebben in 2019 veel contacten gehad met dakeigenaren. We merken dat we in 9 van de 10 gevallen het aantrekkelijkste aanbod kunnen doen. Dat is mooi, want dat vergroot de kans dat we voldoende snel aan daken kunnen komen.



Voor meer informatie, klik op de afbeelding

Voordat we een overeenkomst hebben met een dakeigenaar, gaat er veel water door de Rijn. Belangrijke stappen:

- Het begint uiteraard met een kennismaking: we leggen uit wat we doen en wat de nodige stappen zijn
- Er moet een bouwtechnische controle plaatsvinden om vast te stellen of het dak sterk genoeg is om er zonnepanelen op te leggen
- Meestal moet er met een bank een recht van opstal en rangwisseling geregeld worden, om te zorgen dat de coöperatie eigenaar blijft van de zonnepanelen, wat er ook gebeurt met het bedrijfspand

Dit kost vaak redelijk wat doorlooptijd, soms zitten er bepaalde 'geldigheids'datums aan verklaringen, en als dan door drukte de dakeigenaar niet op tijd voldoende tijd aan panelen op zijn dak kan geven, moet je soms half opnieuw beginnen.

Al met al kost contact met dakeigenaren veel tijd en veel doorlooptijd. Daarnaast speelt 'timing' een rol:

- Het heeft geen zin om met 10 dakeigenaren een overeenkomst te hebben, zonder dat we voldoende leden hebben
- Het is heel lastig in te schatten hoe snel nieuwe leden zich melden, dus lastig om te bepalen op welk moment we een volgend dak nodig hebben
- Niet elk dak is even groot, dus mogelijk heb je over een half jaar meerdere daken nodig

Er speelt nog mee dat de capaciteit op het energienet schaars is, en ook dat zorgt voor vertraging, daarover hieronder meer.

Tot nu meldden zich zoveel leden, dat we moeite hebben snel genoeg afspraken te maken met dakeigenaren. Dus bent of kent u een dakeigenaar? Laat ze even contact met ons opnemen!

Op 31 december 2019 hadden we 3.000 panelen in gebruik. We hopen daarmee in 15 jaar voor circa 250 gezinnen energie groen op te wekken, en per gezin gemiddeld 100 euro per jaar te besparen op hun energierekening: elk jaar dus $250 * 100 = 25.000$ euro, en over 15 jaar, bij gelijkblijven van alles wat de besparing bepaalt, $15 * 25.000 = 375.000$ euro.

2. Projecten

2.1 VOORTMAN STEEL GROUP, PLAAGSLAGEN 16, RIJSSEN



Voortman bood al in 2018 aan dat we het dak van hun pand aan de Plaagslagen mochten huren. Op dat dak zijn uiteindelijk 3.000 panelen geplaatst, goed voor duurzame stroom voor circa 250 leden. Maar op dat moment waren we de coöperatie nog aan het opstarten. Pas in februari 2019 vonden we het moment juist om leden te gaan werven. En daarna duurde het nog tot september 2019 voordat we panelen op het dak konden laten leggen.

We willen daarom de firma Voortman hartelijk danken: niet alleen omdat ze hun dak aanboden,

maar ook voor het geduld. Ze hebben ons diverse keren laten vergaderen in hun pand, bijvoorbeeld met de partijen die offerte uitbrachten om de panelen te leggen. Ze stelden de ruimte in hun experience center ter beschikking om de opening van hun dak met leden te vieren.

Voor de financiering voor 80% van het benodigde geld kwamen we voor dit dak uit bij het EFO, het Energie Fonds Overijssel.

19% van het benodigde geld haalden we binnen via een zogenaamde achtergestelde lening: mensen die daaraan meedoen, kregen 5% rente. Omdat we als coöperatie zoveel mogelijk geld in de eigen gemeenschap willen houden, krijgen leden waarvoor we energie op dat dak opwekken, bij voorrang de mogelijkheid mee te doen aan die lening. Het lukte ons om die lening volledig te financieren.

Een volgende stap was een partij zoeken die de zonnepanelen-installatie kon ontwerpen en installeren. We hebben bij een aantal partijen offerte opgevraagd.

Omdat we wisten dat het beoordelen van offertes kennis vergde die we niet voldoende zelf in huis hadden, en omdat het EFO ook onder meer als eis stelde dat een onafhankelijke partij het ontwerp, de offertes en de uitvoering zou beoordelen, hebben we de firma Encon ingehuurd. Zij hadden veel ervaring met grote zonneprojecten.

Tijdens de uitvoering merkten we dat Encon 'een andere schaal' gewend was, en dat de 3.000 panelen en de partij die geselecteerd werd, anders was dan de grote partijen die Encon gewend was. Dat zorgde soms voor discussie over gestelde eisen, wat dat dan zou kosten, of het wel/niet nodig was etc. Als bestuur hebben we daarin moeten laveren.

De voorzitter van ons bestuur trad op als veiligheidscoördinator. Om de veiligheid tijdens de uitvoering te borgen zijn er naast het opstellen van veiligheidsplannen ook inspecties verricht tijdens de montage van de zonnepanelen.



Encon heeft, ook op verzoek van het EFO, een eindrapport opgeleverd over het project.

Eind oktober 2019 ging de stekker in deze zonnepanelen-installatie. Dat vergde onder meer nog:

- een afspraak over schoonmaken van de panelen
- verzekeringen tegen eventuele schade

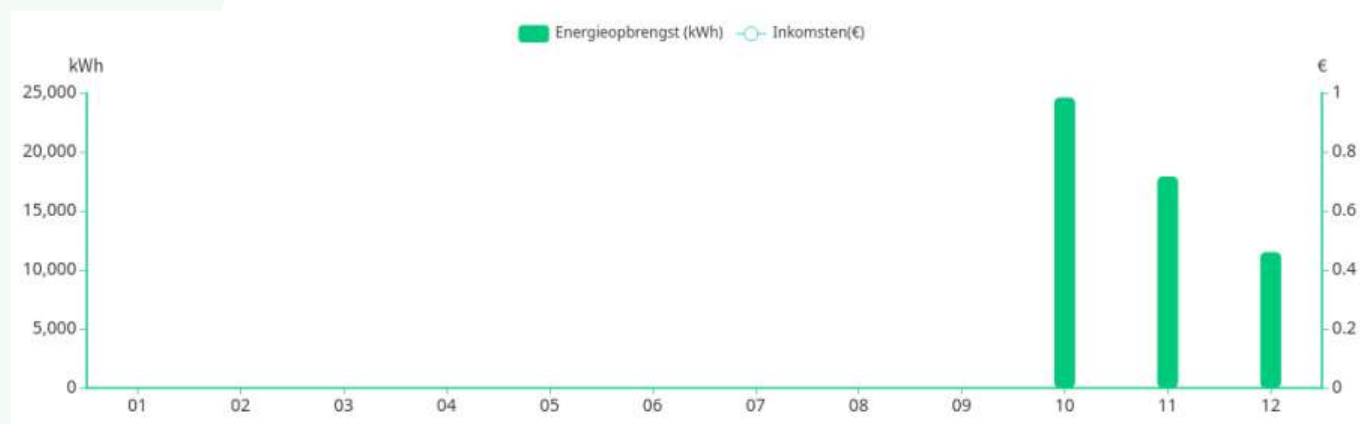
En omdat de hoeveelheid geld die vanaf dat moment in onze coöperatie om ging zodanig was, dat bestuursleden risico zouden lopen aansprakelijk gesteld te worden, is vanaf dat moment ook een bestuurdersaansprakelijkheidsverzekering afgesloten.



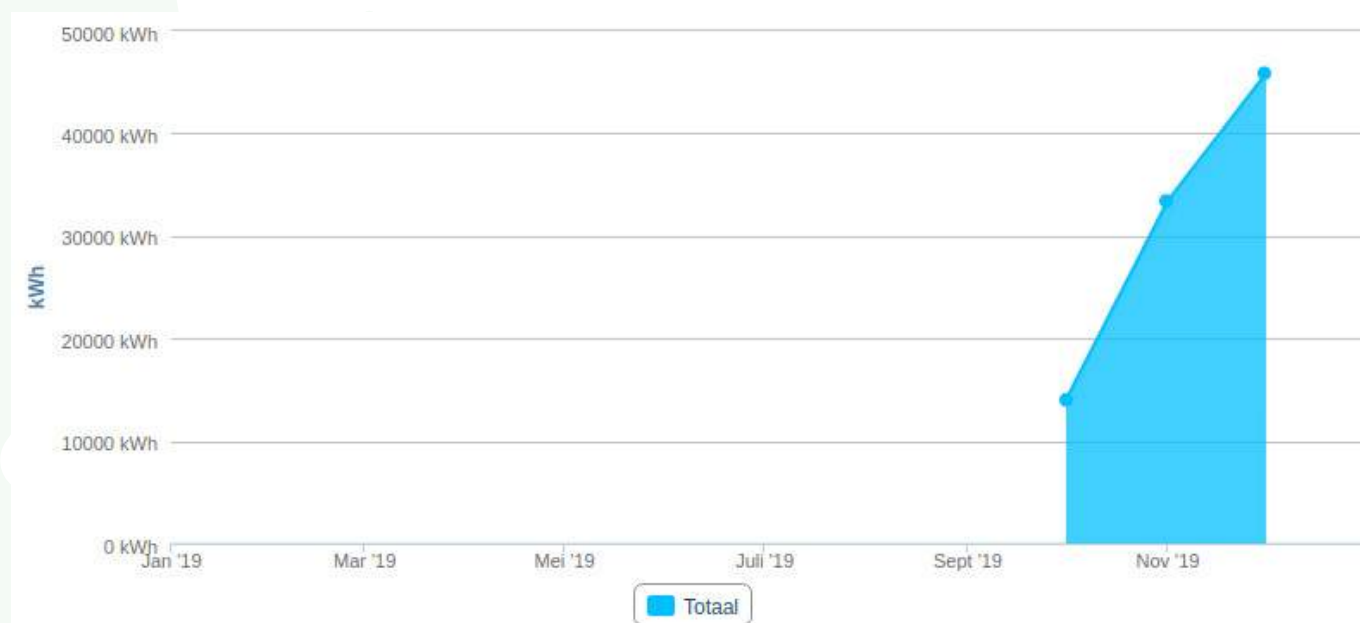
Niet alles ging goed:

- De panelen blijken onder een iets lagere hoek geïnstalleerd dan de bedoeling was: de helling van het dak bleek minder dan vooraf bepaald.

De opbrengst per maand:



Cumulatief opgewekte stroom



2.2 LEVERINK TRANSPORT, SPOELDERSTRAAT 23, RIJSSSEN

In 2019 hadden de contacten met Leverink Transport gezorgd dat we met hen een overeenkomst konden afsluiten voor huur van hun dak aan de Spoelerstraat 23. Eind 2019 hadden we genoeg leden om ook dat dak vol te leggen met 832 panelen, die genoeg stroom moeten opwekken voor circa 75 leden. Het met panelen beleggen van het dak is in februari 2020 begonnen, en wordt naar verwachting in week 10 werkend opgeleverd.



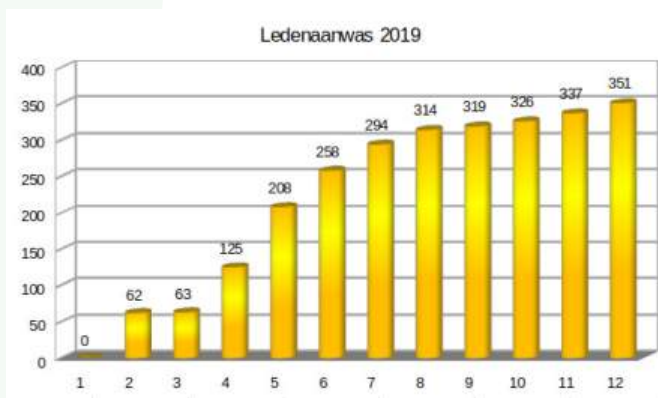
2.3 DIERENHOTEL A1, OUDE STATIONSWEG 13A, HOLTEN

Op het dak van Dierenhotel A1 aan de Oude Stationsweg 13a in Holten mogen we 400 panelen leggen, waarmee we voor ca 30 leden stroom op kunnen wekken. We hopen rond de zomer van 2020 panelen op hun dak te kunnen leggen.



3. Leden

Begin 2019 hadden we 0 leden, nou ja, op de bestuursleden na. In februari 2019 zijn we gestart met ledenwerving. Eind 2019 hadden we 351 leden.



Een postcoderoos-coöperatie als de onze kun je op verschillende manieren inrichten. Zo regelen sommige coöperaties van alles, inclusief een dak, en kunnen leden daarna panelen kopen om op een dak te leggen.

Een prima constructie, maar dat maakt de regeling minder toegankelijk voor mensen met een krappe beurs.

Veel mensen hebben panelen op het dak van hun eigen woning. Die mensen kunnen gebruik maken van de salderingsregeling. Dat biedt hen een aantal voordelen. Maar dat is niet eerlijk voor mensen die bijvoorbeeld zelf geen geschikt eigen dak hebben en/of niet de mogelijkheid om in één keer het geld op tafel te brengen om panelen te kopen en te laten installeren.

De postcoderoosregeling die wij gebruiken is juist bedoeld voor mensen die niet kunnen profiteren van andere regelingen. Wij hebben daarom onze coöperatie zo opgezet dat instappen kan zonder zelf eerst geld op tafel te leggen.

Wij verkopen onze stroom aan **om** | nieuwe energie (hierna: **om**). Naast dat ze stroom inkopen, verkopen zij die stroom weer: zij zijn in die zin vergelijkbaar met energiebedrijven als Essent en Nuon. Maar ze zijn toch heel anders. **om** levert namelijk de duurzaamste stroom in Nederland. Dat komt omdat ze stroom inkopen bij coöperaties als de onze. Sterker nog: ze zijn ooit opgericht door coöperaties als de onze. En **om** is zelf een coöperatie: coöperaties zoals wij kunnen lid worden, en worden daarmee mede-eigenaar. **om** is niet winst-gedreven.

Onze leden kunnen klant worden bij **om**. Als ze dat doen heeft dat als voordeel dat het verrekenen van het geld wat leden elk jaar terugkrijgen, veel sneller en makkelijker gaat. Omdat wij als coöperatie minder werk hebben aan leden die klant zijn bij **om**, kunnen wij die leden ook een extra korting geven. En dat maakt dat de stroom- en gasprijzen van om tot de voordeligste van het land behoren. Door klant te worden heeft een lid dus elk jaar sneller hun korting te pakken, en dragen ze extra bij aan vergroening van ons land. Als bestuur bevelen we **om** dus van harte aan!

4. Communicatie

We hebben een mooi aanbod. Niet alleen voor dakeigenaren, ook voor nog-niet-leden: leden kunnen bij hun eigen energieleverancier blijven (hoeven niet over te stappen). Ze besparen op hun energierekening. En hun energie wordt groen opgewekt.

Als bestuur is het dan makkelijk om te denken dat heel de gemeente binnen de kortste keren zich aanmeldt. Want wie wil dit nu niet?

De praktijk is anders. Mensen met ervaring met het starten van soortgelijke coöperaties hadden ons dat al verteld. We hebben daarom veel gedaan aan communicatie. En, net als met alles wat we doen, dat proberen we continue op een zo goedkoop/efficiënt mogelijke manier. Een indruk van wat we deden:

- We hebben in de gemeente huis-aan-huis een folder kunnen verspreiden met steun van de gemeente.
- We hebben informatieavonden georganiseerd bij Voortman.
- We hebben korte tijd zogenaamde sandwich-borden gehad op lantaarnpalen verspreid in Rijssen en Holten.
- Een aantal ondernemers was zo aardig om enige tijd een A4-poster in hun etalage te hangen
- We hebben informatie-avonden georganiseerd in het pand van de Rabobank in Rijssen en in Holten in zaal Irene

- We lieten 'makelaarsborden' voor in de tuin maken die we bij diverse leden in de tuin mochten zetten
- We hebben een paar maal op de markt gestaan
- We hebben een 'wie kweekt de hoogste zonnebloem-actie' gedaan met de firma Hagels en scholen die mee wilden doen
- We hebben geprobeerd regelmatig in kranten te staan
- We hebben stickers laten maken voor op de kliko's
- Uiteraard hebben we een website, een nieuwsbrief en zijn we actief op Facebook

Niet slecht, maar uiteindelijk zijn we ook sterk afhankelijk van onze leden. Gelukkig zijn diversen daarvan actief, bijvoorbeeld door een bord in de tuin, stickers op hun kliko, met likes en shares op Facebook, en 'gewoon' door over onze coöperatie te praten met vrienden en kennissen. We danken iedereen die actief was, en we hopen dat we op leden mogen blijven rekenen.






5. De omgeving

5.1 DUURZAAM HOLTEN

In Holten bestaat al jaren Duurzaam Holten. In de loop van hun bestaan hebben ze veel mooie duurzame initiatieven ontwikkeld. Omdat we met onze coöperatie mensen in Rijssen en Holten van de postcoderoos willen laten profiteren, hebben we contact opgenomen met de mensen van Duurzaam Holten. We kijken continu hoe we elkaar kunnen versterken. Panelen op eigen dak? Kijk eens op <https://www.duurzaamholten.nl/>.

5.2 BELANGENORGANISATIES

Er zijn veel coöperaties als de onze. Op de site www.hieropgewekt.nl is een redelijk overzicht te vinden. Als coöperatie ben je afhankelijk van de overheid en als coöperatie alleen sta je daar niet zo sterk. Ondertussen hebben coöperaties op diverse vlakken de krachten gebundeld:

-  Er wordt kennis uitgewisseld
-  Er is gezamenlijk een administratiesysteem ontwikkeld (Econobis)
-  De belangen richting de politiek worden gebundeld behartigd

We proberen in beperkte tijd die we hebben de belangrijke bijeenkomsten bij te wonen.



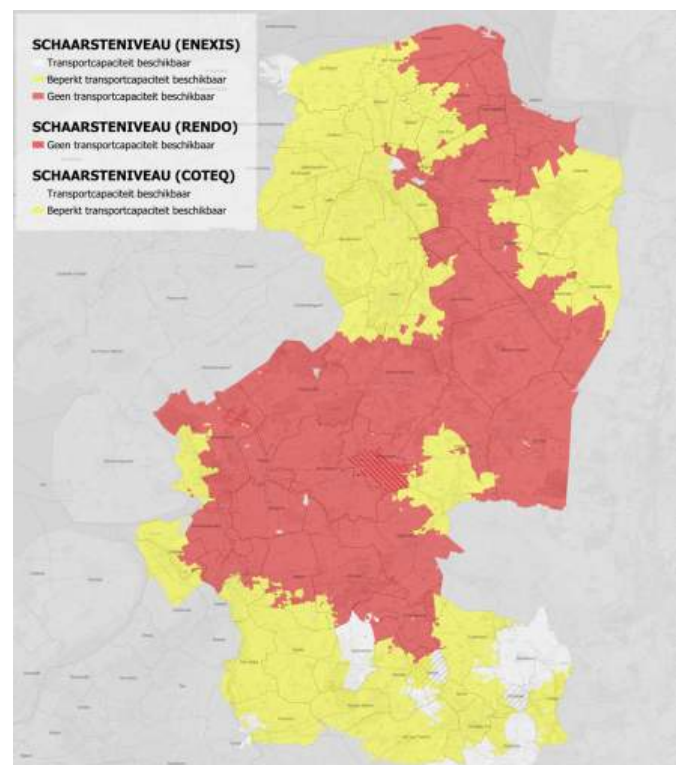
5.3 HET STROOMNET

De afgelopen jaren zijn de eisen die aan het Nederlandse energienet worden gesteld sterk veranderd. Waar we 'vroeger' afnemers hadden van stroom, en er op enkele plekken 'centraal' stroom werd opgewekt, hebben we nu een situatie dat steeds meer 'afnemers' ook opwekkers zijn, met eigen zonnepanelen op een dak, windmolens etc. En de hoeveelheid stroom die op eindpunten afgenomen en terug geleverd kan worden, neemt ook toe. Denk ook aan de groei van het aantal elektrische auto's, warmtepompen etc.

Het electriciteitsnet is niet gebouwd op de nieuwe manier van energie afname en teruglevering. Er wordt hard gewerkt om dat te veranderen, maar dat kost vele jaren. Tot die tijd is er schaarste, en is de vraag hoe lang we in onze regio nog nieuwe projecten kunnen ontwikkelen.

De bedrijven die betrokken zijn bij het beheer van ons energienet passen hun werkwijze aan, en dat betekent bijvoorbeeld dat er vaak veel tijd zit tussen je aanvraag om energie op te gaan wekken met

een dak met panelen en dat terug te leveren op het energienet, en de toestemming. Dit alles maakt realisatie van projecten nog wat lastiger.



6. Organisatie

6.1 BESTUUR

2019 hebben we af kunnen sluiten met het bestuur waarmee de coöperatie ook is gestart. We noemen ons zelf bouwbestuur: op de eerste ALV kunnen mensen zich kandidaat stellen voor aftredende bestuursleden, of gewoon aangeven als ze zelf interesse hebben in een bestuursfunctie of iemand kennen waarvan ze denken dat die een aanwinst zou zijn.

Goed te weten: wij hebben een bestuur met een hands-on mentaliteit. Na overleg en afstemming zelf de armen uit de mouwen steken en zorgen dat dingen die moeten gebeuren, gedaan worden, desnoods zelf. Spreekt je dat wel aan, meld je dan aan.

In 2019 bestond het bestuur uit:



Voorzitter:
Gerard Bakker



Lid:
Gerwi Engberts



Penningmeester:
Jan Altena



Lid:
Raoul Teeuwen



Secretaris:
Corine Teeuwen

6.2 ADMINISTRATIE

Er komt veel kijken bij een coöperatie: leden melden zich af en aan, je moet bijhouden hoeveel stroom ze willen afnemen, je moet bijhouden wie meedoet met de 19% leningen, je moet elk jaar de opbrengst doorgeven aan de energieleveranciers van de leden en de financiële afhandeling regelen etc. Dat is niet redelijk te doen in een spreadsheet/Excel. Een aantal coöperaties heeft daarom het initiatief genomen een administratiepakket te ontwikkelen wat coöperaties helpt: Econobis. Ook wij maken gebruik van die software.

Om het bestuur te ondersteunen zijn een aantal verplichtingen aangegaan:

- Voor bepaalde tijd met adviesbureau Althea en met Reddie inzake financiële administratie en ledenadministratie.
- Op dakniveau met CORF inzake dienstverlening rondom organiseren van een nieuw dak.

De verplichtingen zijn gebaseerd op goedgekeurde offertes.

Daarnaast is er een vrijwilligersvergoeding beschikbaar voor de bestuursleden.

6.3 COÖPERATIE OP ROZEN FACILITAIR



Onze coöperatie is van de grond gekomen omdat Henk Roosink, zelf woonachtig in Rijssen, via zijn werk in Hof van Twente kennis had opgedaan rond energieprojecten, en in Hof van Twente betrokken was bij de oprichting van een coöperatie.

Henk heeft zoveel kennis opgebouwd, dat steeds meer (startende) coöperaties etc bij hem aankloppen. Omdat de energietransitie en de coöperatieve gedachte hem aan het hart gaat, wil hij er zijn werk van maken.

Ook voor onze coöperatie is Henk van onschatbare waarde. Hij stopt erg veel tijd in het succes van de coöperatie. Wij huren hem daarom in als adviseur en betalen hem daar voor.

6.4 VRIJWILLIGERS

Eind 2019 heeft een oproep om het bestuur te helpen geleid tot de nodige reactie. We zijn eind 2019/ begin 2020 aan het kijken welke activiteiten we aan vrijwilligers kunnen en willen over laten, en hoe dat

past bij de mensen die zich hebben aangemeld. We zijn ook aan het kijken onder welke voorwaarden we bijvoorbeeld een vrijwilligersvergoeding willen betalen.

6.5 AMBASSADEURS

Hoe meer leden we hebben, hoe goedkoper we alles kunnen organiseren en hoe groener we Rijssen-Holtén maken.

Leden kunnen ons op verschillende manieren helpen meer leden te krijgen, zoals:

-  Plak onze sticker op je klike's
-  Praat over onze coöperatie met burens, kennissen etc
-  Zet ons makelaarsbord tijdelijk in je tuin
-  Volg ons op Facebook en like en deel onze berichten

Gelukkig doen steeds meer leden dat, en fungeren zo als onze ambassadeur. Helpt u ook?



7. Vooruitzicht

U heeft een bestuur met ambitie. Veel bestuursleden vinden de ledenwerving te traag gaan, terwijl we horen dat onze coöperatie ten opzichte van soortgelijke coöperaties best snel groeit qua leden.

Als bestuur streven we er naar eind 2020 500 of meer leden te hebben. Uiteraard willen we dan ook voldoende nieuw dakoppervlakte met zonnepanelen belegd hebben.

We weten echter dat we afhankelijk zijn van veel zaken, terwijl we bijvoorbeeld ook niet heel veel geld uit willen geven aan reclame maken.

Medio 2019 werd het klimaatakkoord getekend, zie bijvoorbeeld <https://energiesamen.nu/2019/06/28/klimaatakkoord-met-een-sterke-rol-voor-burgers/>. Daarin staat onder meer het streven naar 50% lokaal eigendom van nieuwe zon- en windprojecten op land (inclusief een uitgebreide paragraaf over burgerparticipatie). Dat lijkt ons een steuntje in de rug voor coöperaties zoals de onze.

Veel ontwikkelingen zijn gunstig voor coöperaties als de onze: 'we moeten van het gas af', en warmtepompen lijken goede kanshebber om de rol van gas te vervangen. En die pompen gebruiken stroom. Daarnaast zullen in de toekomst steeds meer mensen (deels) elektrisch gaan rijden, en ook dat vergt extra stroom.

Overigens: als leden meer stroom gaan verbruiken, moeten ze dat vooral aan ons doorgeven: wellicht moeten we dan op een nieuw dak 'de extra stroom reserveren'.

Tot slot: we denken dat coöperaties zoals de onze een rol kunnen spelen bij de waardevolle band die mensen lokaal met elkaar kunnen hebben. Zo zie je in het land bijvoorbeeld ook voedsel-coöperaties ontstaan, zie www.voedsel.coop en <https://www.nudge.nl/projects/koop-samen-je-eten-een-voedselcooperatie/>. Wellicht dat onze coöperatie bewoners in onze gemeente aanzet om ook andere coöperaties op te starten en meer lokaal duurzaam samen te doen.

8. Bedankt

We willen graag iedereen bedanken die op welke manier dan ook heeft bijgedragen aan de resultaten die we in 2019 hebben geboekt.

9. Tot slot

Een jaarverslag kun je lang en kort maken, met formeel taalgebruik of wat minder formeel. We hebben naar een evenwicht gezocht wat past bij onze coöperatie. Heeft u opmerkingen of vragen naar aanleiding van dit jaarverslag? Neem contact met ons op. De contactgegevens vindt u op onze website. U mag mailen, bellen of bij bestuursleden langs komen!

Namens het bestuur

Raoul Teeuwen

10. Partners van de coöperatie

10.1 FINANCIERS



Heel belangrijk voor de opstart van onze coöperatie is de subsidie voor Lokale Energie Initiatieven (LEI) van de provincie Overijssel. Deze subsidie van € 20.000 heeft het werkkapitaal verschaft om opstart van onze coöperatie mogelijk te maken.



Het Energiefonds Overijssel (EFO) financiert 80% van de door de coöperatie te plegen investeringen. Dankzij deze lening kan de rente relatief laag blijven, waardoor de leden van de coöperatie optimaal kunnen profiteren.



Gemeente Rijssen-Holten heeft een deel van onze communicatiekosten betaald.

10.2 ENERGIEBEDRIJFEN NETWERKBEDRIJF



De elektriciteit die de coöperatie produceert moet verkocht worden. Daarvoor heeft de coöperatie overeenkomsten gesloten met **om | nieuwe energie**. Dat is het coöperatieve energiebedrijf waar Opgewekt Rijssen samen met 40 andere lokale coöperaties lid en eigenaar van is.



Enexis verzorgt het elektriciteits- (en gas)netwerk in onder andere onze gemeente. Aan deze bedrijven geeft de coöperatie opdrachten voor het aanleggen van eigen elektriciteitsaansluitingen bij de diverse productielocaties.



Cantique uit Rijssen heeft onze huisstijl ontworpen.



Reddie Webdesign uit Rijssen heeft onze website gemaakt.



Adviesbureau Althea uit Rijssen verzorgt de boekhouding van de coöperatie.



Coöperatie op Rozen Facilitair heeft de opzet van onze coöperatie bedacht en ondersteunt, begeleidt en adviseert het coöperatiebestuur bij al haar werkzaamheden.

