

Nieuwsbrief # 17 - Opgewekt Rijssen



Samen lokaal groene stroom opwekken, samen profiteren, met zonnepanelen op bedrijfsdaken

Voorjaarsschoonmaak



Begin april zijn de zonnepanelen op het dak 'Voortman Steel Group' voor de eerste keer gereinigd door [HG Solar Cleaning](#).

Dit is periodiek nodig, omdat deze vervuild raken door oa. omgevingsstof, stuifmeel vanuit de achterliggende bomen maar ook vogelpoep.

De installatie is gereinigd door middel van een speciale reinigungsrobot voor zonnepanelen. De robot wast met zachte borstels het vuil van de panelen. Er wordt gebruikt gemaakt van speciaal osmose (gedemineraliseerd) water, zodat er geen vlekken achterblijven op de panelen.

Duurzaamheids-weetje: er worden geen reinigingsmiddelen gebruikt!

De panelen op dit dak zijn gelegd met een flauwe hellingshoek van 6 graden. Voor de opbrengst op oost/west is dit perfect. Maar het zorgt er ook voor dat het vuil minder snel van de panelen spoelt en kan gaan aankloeken.

Uiteraard is er een optimum in de frequentie van het reinigen van het systeem. Te vaak reinigen kost geld, te weinig reinigen kost kwaliteit/rendement van het systeem.

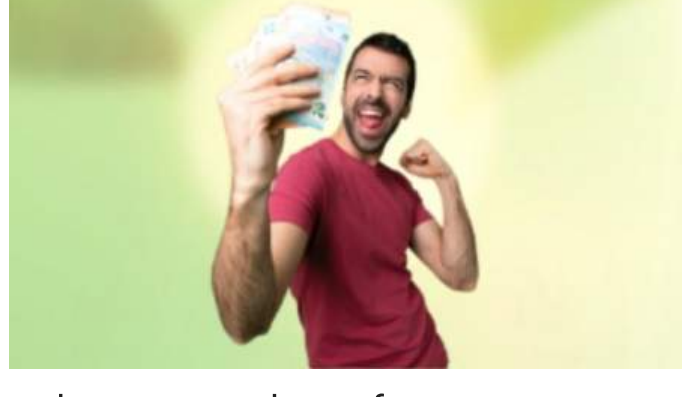
We zoeken naar de balans tussen tijdig maar niet onnodig reinigen. Om deze reden zijn enkele delen van de installatie bewust niet gereinigd omdat we zo proberen te achterhalen of er rendementsverschillen te herleiden zijn. Met deze informatie kunnen we dan het reinigingsschema optimaliseren.

Met dank aan (foto en uitleg): Erwin Mol van HG Zonnepanelen

Tussenstand korting

We hebben in de vorige nieuwsbrief al aangegeven dat het terugvragen van de energiebelasting bij de maatschappijen waar de leden klant zijn, een tijdrovend klusje is.

Met name leden die klant zijn bij NLE en Budget Energie moeten lang wachten, en mogelijk zelf helpen bij het terugvragen. Deze maatschappijen zijn verre van transparant, hebben meerdere keren bewezen ingediende lijsten gewoon kwijt te raken en vervolgens net te doen of ze nergens van af weten.



Toch heeft inmiddels meer dan de helft van de leden die meedoen met de opbrengst van de daken Voortman en Leverink, inmiddels hun korting.

Heb je je korting nog niet ontvangen EN heb je wel al een jaarafrekening ontvangen EN is dat al enkele weken geleden? [Laat het ons weten](#), dan gaan we samen bij je energiemaatschappij aan de bel trekken!

Waarom het overgrote deel voor de coöperatie?

We willen dit nogmaals benadrukken. De afspraak was: 3 cent korting voor het lid, de overige ca. 9 cent voor de coöperatie. Dat is omdat er ruim 3800 zonnepanelen zijn aangeschaft en geplaatst. Hier is een forse lening voor afgesloten. Deze betalen wij in de komende 15 jaar af, deels vanuit de stroomopbrengst van de daken, deels uit die jaarlijkse energiebelasting die terugkomt.

Degenen die het tegen vinden vallen als ze eerst een leuk bedrag gestort hebben gekregen en vervolgens ca. 3/4 daarvan door de coöperatie geïnd zien worden: die 3 cent had je anders ook niet gehad!

Overstappen? HierOm!

Mocht je binnenkort willen of kunnen overstappen naar een andere energiemaatschappij, dan is **OM** | nieuwe energie een goed en voordelig alternatief. **OM** | nieuwe energie is de maatschappij die de stroom die wij opwekken op onze daken, van ons afneemt. **Lokaler kan het niet!**



1. **om** | nieuwe energie is al jaren de groenste energieleverancier van Nederland. Door hier klant te worden, doe je concreet wat voor het klimaat!
2. wanneer je klant bent van **om** | nieuwe energie, krijg je extra korting. Daarmee worden de prijzen van **om** dus nog aantrekkelijker.
3. je hebt je korting (de teruggegeven energiebelasting) waar je recht op hebt omdat je lid bent van onze coöperatie sneller binnen dan wanneer je bij een andere maatschappij zit; vooral als je nu bij Budget of NLE zit!
4. als coöperatie kunnen we voor onze leden het meeste geld (energiebelasting) terugvragen als zoveel mogelijk leden klant van **om** zijn. Dat komt omdat we van leden die klant zijn bij **om**, op het 'afrekenmoment' precies weten hoeveel stroom ze echt hebben gebruikt, en de op onze daken opgewekte stroom dan optimaal kunnen verdelen over onze leden op een manier waarop we zoveel mogelijk energiebelasting terug kunnen vragen. Dat is goed voor onze leden, maar ook voor de coöperatie die dan ook meer geld ontvangt (nl een deel van die terug ontvangen energiebelasting). Dus: hoe meer leden klant worden van **om**, hoe beter!
5. door klant te worden van om weet je dat je bij een energiebedrijf zit die het beste met de aarde voor heeft. Je hoeft nooit meer na te denken als een energie-cowboy belt met een mooi verhaal over een mooier aanbod: je kunt die cowboy vertellen dat je al bij de beste partij zit en lekker ophangen. Dus minder stress.

Op [deze pagina](#) kun je eenvoudig een berekening maken van je kosten, mocht je naar **om** | nieuwe energie willen overstappen.

Toch naar een andere maatschappij overstappen? Vergeet [deze punten](#) dan niet!

Postcoderoosregeling gestopt

Per 1 april is de nieuwe Subsidieregeling Coöperatieve Energieopwekking (SCE) ingegaan. Deze vervangt de Postcoderoosregeling.

Wat betekent dit voor onze huidige leden?

De oude regeling wordt gewoon de afgesproken looptijd uitgediend. Dus jullie blijven de komende 14 jaar gewoon profiteren van de opbrengst van de daken Voortman, Leverink en Dierenhotel.

Leden die voor 1 april 2021 lid zijn geworden en op de **wachlijst** staan, hebben van ons bericht gehad. Zij zullen in aanmerking komen van de komende jaren. Daarnaast krijgen zij uiteraard voorrang bij het eerste dak dat wij gaan beleggen onder de nieuwe regeling.

Nieuwe daken

De klimaatdiscussie komt steeds meer op gang. In Tubantia van 24 maart j.l. stond uitgebreid beschreven dat er in ons gebied al tientallen energiecoöperaties, waarin inwoners samen duurzame energie opwekken, actief zijn. Je hebt vast wel **Opgewekt Rijssen** daartussen zien staan. We hebben veel stroom opgewekt met onze daken, we hebben met het dak van Voorman het grootste postcoderoos-project van Nederland, maar we zijn er nog lang niet. Er is nog zo veel onbenutte ruimte op bedrijfsdaken. Zeker nu de gemeenten binnenkort ingrijpende beslissingen moeten nemen over hun aandeel in de duurzame energie, blijven wij streven naar een landschapsvriendelijke oplossing. En deze geluiden worden steeds sterker in ons land.

Wij blijven op zoek naar nieuwe daken. Potentieel geschikt dak? [Meldt het ons](#).



In onze vorige nieuwsbrief hebben we je enthousiast proberen te maken voor de campagne **"Zet 'm op 60"**.

Mogelijk heb je toen onmiddellijk de ketel op 60 graden gezet. Je behoort dan tot de ruim **50.000** die dat inmiddels ook gedaan hebben!

Meer info?

Je kunt ons ook volgen op [Facebook](#) waar we meer delen dan hier in de nieuwsbrieven, en natuurlijk vind je veel informatie op [onze website](#).

Benieuwd naar de eerder verschenen nieuwsbrieven? Zie het [archief](#).



[Volg ons Facebook](#)



[Bekijk onze website](#)

Opbrengst eerste kwartaal

Dak Voortman

99,89 MWh

Dak Leverink

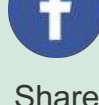
33,22 MWh

Dak Dierenhotel

15,59 MWh

Uitlezen van opbrengst-waarden is nog een kunstje op zich. Deze getallen zijn dan ook ter indicatie. Later dit jaar zullen we wat meer ingaan op het onderwerp monitoren. Voor nu vonden we het gewoon leuk om even te vermelden.

Informatie of hele nieuwsbrief delen?



Share



Tweet



Share

Deze e-mail is verzonden aan [{{email}}](#). • Als u geen nieuwsbrief meer wilt ontvangen, kunt u zich [hier afmelden](#). • U kunt ook uw [gegevens inzien en wijzigen](#). • Voor een goede ontvangst voegt u nieuwsbrief@opgewektrijssen.nl toe aan uw adresboek.



Laposta

